

Wat is gratisadviseurs.nl

Gratisadviseurs.nl is een vraag & antwoord site.

Iedere specialist heeft zijn eigen rubriek op de website. De vraagsteller zoekt de voor hem relevante rubriek en laat zijn vraag hier achter. De specialist wordt door middel van een e-mail (en binnenkort ook een SMS) op de vraag attent gemaakt. De specialist (u) kan nu naar de website gaan om een passend antwoord te geven op de vraag.

Bijvoorbeeld:

Een bezoeker heeft een kapotte CV ketel en vraagt zich af of hij niet beter een nieuwe kan kopen. Hij zoekt eerst een passende rubriek en stelt de vraag: "Is het verstandig om mijn CV ketel te repareren of kan ik deze beter vervangen? Het type is Combo 12c en is nu 13 jaar oud."

Op het moment dat de bezoeker de vraag gesteld heeft krijgt de specialist een e-mail met de mededeling dat er in zijn/haar rubriek een vraag is gesteld. Binnen 48 uur beantwoordt de specialist de vraag en krijgt de vraagsteller hiervan een bericht, met een link naar het antwoord.

Cijfers

Naast CV ketels zijn er op dit moment meer dan 2000 onderwerpen, waar bezoekers een vraag over kunnen stellen. Mede hierdoor maakt het aantal bezoekers op gratisadviseurs.nl momenteel een explosieve groei door. Tevens zal de naamsbekendheid van de website groeien door middel van persberichten, links op relevante portals en forums, mond-tot-mondreclame, radio uitzendingen en hoge posities binnen zoekmachines (Google). In de maand januari realiseerde gratisadviseurs.nl al een gemiddelde van bijna 800 unieke bezoekers per dag, goed voor ongeveer 40 unieke vragen per dag. Deze aantallen zullen nog sneller groeien, wanneer de hoeveelheid onderwerpen toenemen.

Kleine investering, maximaal rendement

Uw advies op gratisadviseurs.nl is, zoals de naam al zegt, gratis. Toch zijn er tal van goede redenen om u toch aan te melden als adviseur. Zo kunt u de kennis die u heeft op een bepaald vakgebied delen met anderen. Dit werkt motiverend en het is tevens leuk om uw visie uit te dragen. Daarnaast bouwt u veel naamsbekendheid op, krijgt u een link naar uw website en zult u er ook leads uit halen, wat weer omzet voor u kan betekenen.

Adviseur worden op gratisadviseurs.nl is, ook voor u, geheel kosteloos. We hebben besloten dat gratisadviseurs.nl voor iedereen helemaal gratis is en moet blijven. Het is opgezet om kennis te delen en mensen bij elkaar te brengen. Zo krijgt de bezoeker antwoorden op prangende vragen en de specialist extra omzet en kan hij zijn visie uitdragen. De investering, die hiervoor nodig is, is gering. Over het algemeen zijn de beheerders van de rubrieken gemiddeld minder dan 5 minuten per dag kwijt om de gestelde vragen te beantwoorden. Dit is echter wel afhankelijk van de populariteit van uw specialisatie.

Voorbeelden van mensen die er toch aan verdienen

Rubriek: laptops

Jarno Liefers van Laptop Plus krijgt een vraag over een beeldscherm wat donker is geworden. De vraagsteller heeft het bij diverse bedrijven geprobeerd, die hem echter niet kunnen helpen. Jarno Liefers legt uit wat het probleem kan zijn. De vraagsteller bedankt de heer Liefers voor het antwoord. Later besluit hij toch een nieuwe laptop te kopen en doet dit bij Laptop Plus, omdat hij veel vertrouwen heeft in de onderneming door hun specialistische kennis en goede service, die hij ondervond op gratisadviseurs.nl

Rubriek: letselschade

Er wordt een vraag gesteld aan Mr. Oosting over een letselschade claim. Nadat de bezoeker de vraag heeft toegelicht geeft Mr. Oosting aan dat het gaat om een "medisch verwijtbare fout". Een claim indienen is mogelijk, concludeert hij. De bezoeker is – ondanks de situatie – blij met het antwoord en besluit contact op te nemen met een van de Pals kantoren om de claim te bespreken. Mr. Oosting heeft met een zeer lage investering een nieuwe klant.

Rubriek: debiteurenbeheer

Dhr. G. van der Torren geeft adviezen over het sturen van herinnering, aanmaningen en andere zaken die komen kijken bij debiteurenbeheer. Een van de ondernemers die een vraag stelde, vond dat het debiteurenbeheer hem toch te veel tijd ging kosten. Hij heeft vertrouwen in de visie van de heer van der Torren en besluit zijn debiteurenbeheer uit te besteden.

Een van de laatste relaties die zich bij ons heeft aangesloten is **Deloitte**.

Proberen?

Kijk nu of uw rubriek of specialiteit nog vrij is. Meldt u aan als beheerder. Wij zullen uw aanvraag beoordelen en binnen 48 uur contact met u op nemen.

Meer weten?

Kijk op www.gratisadviseurs.nl of neem contact met ons op via:
g.bouwhuis@gratisadviseurs.nl (Gerben Bouwhuis)
b.koppelman@gratisadviseurs.nl (Bas Koppelman)